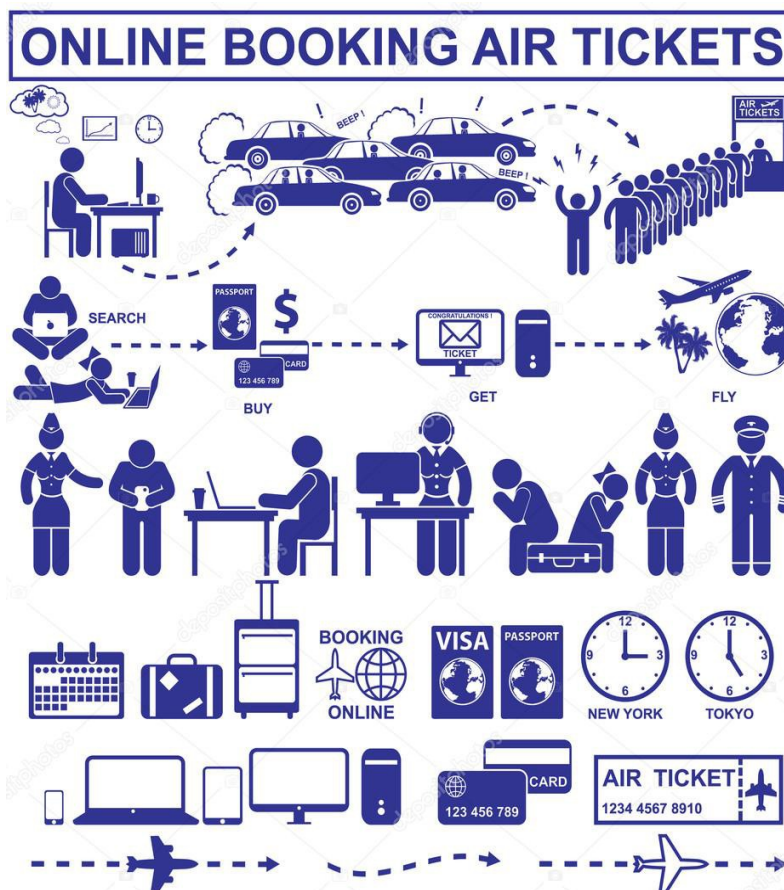


АВИАБИЛЕТЫ... и с чем их "едят"

что надо знать, чтобы покупать оптимально

Мастер-класс

для турагентов, специалистов по организации командировок в компаниях и людей, которые хотят научиться правильно и экономно путешествовать



Что такое авиабилет и из каких частей он состоит

Как просчитывает билет авиакомпания

Чем отличается тариф от такс

Как правильно искать авиабилеты в он-лайн системах

На чем можно сэкономить, а на чем лучше не надо

Какие уловки используют авиакомпании для привлечения пассажиров

Что необходимо знать, чтобы не разочаровываться в путешествии

Организатор: Агентство деловых путешествий и туризма и Группа «Туристический консалтинг»

Автор курса: Андрей Легейда, 12 лет опыта в туристическом бизнесе, MBA менеджмент организаций, посетил 54 страны мира, автор ТВ-проекта «АВТторские путешествия»

Продолжительность курса: 90 минут

План МАСТЕР-КЛАССА:

Часть 1. ВСТУПЛЕНИЕ

Что такое авиабилет, как какие виды билетов существуют. История авиаперевозок за последние 20 лет. Какие бывают авиакомпании и чем они отличаются.

Часть 2. «ВНУТРЕННОСТИ АВИАБИЛЕТА»

Из чего состоит авиабилет. Информация, которую несет каждое поле в авиабилете. Какие данные обязательны и что будет, если в билете ошибка.

Часть 3. КАК РАССЧИТЫВАЕТСЯ СТОИМОСТЬ АВИАБИЛЕТА.

Тарифы, таксы, сборы. Общая система расчета стоимости авиабилета авиакомпанией или агентом.

Часть 4. СИСТЕМЫ БРОНИРОВАНИЯ

Какие существуют системы и как они работают. В чем отличие профессиональных систем от он-лайнных для пассажиров. Какими системами лучше пользоваться и почему.

Часть 5. ПРАВИЛА ПЕРЕВОЗОК. БАГАЖ. РЕГИСТРАЦИЯ

Какой багаж можно провозить, а какой — нет. Как проходить регистрацию — требования авиакомпаний. Общие положения авиапутешествий.

Часть 6. ВАШИ ПРАВА и ОБЯЗАННОСТИ. ОПОЗДАНИЯ на РЕЙС, ЗАМЕНА ДАННЫХ в БИЛЕТЕ

Ответственность авиакомпаний. Что делать если Вы опоздали на рейс, хотите перенести дату перелета или нашли ошибку в билете. Как сдать авиабилет и когда я получу свои деньги. Особые условия продажи.

Часть 7. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ПАРТНЕРАМИ. РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ.

Как открыть свой бизнес по продаже билетов. Где искать клиента. Будущее авиаперевозок.

ПРИХОДИТЕ, будет очень интересно, познавательно и весело!

количество мест ограничено

Информация и бронирование: (044) 587-8483, (066)109-2020,

info@travelconsulting.com.ua

www.travelconsulting.com.ua - Facebook: [#Учитесь правильно путешествовать](#)

